

## **Description du poste** **“Commercial / Business Developer”**

Type de contrat: Mi-temps / Freelance

Lieu: Travail en ligne, à domicile

Début: Dès que possible

Gratification: Salaire de base + bonus sur objectifs atteints

Durée: Au minimum 12 mois (possibilité d'évolution)

### **Aide à projet:**

Nous représentons, en Colombie, le numéro #1 des fabricants de plateformes télescopiques (nacelles élévatrices) en France et en Europe.

### **Détail des Missions**

- Réaliser des prospections via téléphone, via mails et via des recherches digitales.
- Planifier et accompagner des visioconférences avec des clients potentiels et des distributeurs
- Prise de notes durant les réunions
- Identifier les utilisateurs finaux, distributeurs et sous-traitants de plateformes élévatrices / bras télescopiques sur véhicules en LATAM (téléphone / whatsapp / mail)
- Obtenir d'autres contacts stratégiques qui aideront au développement du projet (Contacts avec le gouvernement, maires, Chambre de Commerce, Douane, concessionnaires de voitures etc...)
- Effectuer de la prospection digitale (réseaux sociaux et google )
- Suivre et relancer les contacts stratégiques déjà établis dans la base de données (par téléphone / whatsapp / mail)
- Réaliser des ventes
- Traduction et interprétation
- Alimenter la base de données avec tous les contacts
- Maintenir actualisé à jour les logiciels de l'entreprise (CRM Salesforce)
- Accompagnement dans les démarches administratives
- Préparer bons de commandes
- Rapports hebdomadaires / bimensuels sur l'avancement du projet

### **Profil recherché**

- Le commerce international vous intéresse
- Vous êtes intéressés à réaliser des appels téléphoniques
- Vous êtes doté d'un bon relationnel commercial
- Vous parlez couramment le français
- Un bon niveau d'Anglais est un plus

**Si vous êtes passionné par de nouveaux défis, que vous avez de la motivation et de la flexibilité à travailler en ligne, et que vous êtes à l'aise pour passer des appels téléphoniques...cette offre est pour vous!**

Si vous vous reconnaissez dans ces quelques lignes, nous vous invitons à remplir notre formulaire [NCG Talent](#) (code de l'offre : MEDKB60). Nous mettrons un point d'honneur à vous répondre dans les meilleurs délais.

Si vous avez des questions, vous pouvez nous contacter à:

 + 57 318 499 5270  [admin@nivard-group.com](mailto:admin@nivard-group.com)

### **Notre équipe de travail**

**Yoann Nivard**



**Alejandra Ramirez**



**Estefania Ramirez**

